



Casser les idées reçues autour des applications SAP Cloud ERP

Comment SAP apporte une valeur ajoutée exceptionnelle et prépare les entreprises en pleine croissance à l'avenir

Casser les idées reçues autour des applications SAP Cloud ERP

- 3 Les idées fausses qui freinent les entreprises
- 4 L'offre SAP Cloud ERP est trop chère.
- 5 L'offre SAP Cloud ERP est conçue uniquement pour les grandes entreprises multinationales et internationales.
- 6 Le déploiement de SAP Cloud ERP prend trop de temps et est compliqué.
- 7 Le portefeuille intelligent conçu pour les entreprises axées sur la croissance responsable
- 8 Construisons l'avenir, ensemble

Les idées fausses qui freinent les entreprises



La croissance est rapide, et les idées fausses peuvent se propager encore plus vite. De nombreuses entreprises pensent que les applications SAP Cloud ERP sont uniquement destinées aux grandes entreprises, trop complexes à adopter ou trop rigides pour répondre à leurs besoins en matière de rapidité.

La vérité est simple : SAP fournit une valeur ajoutée exceptionnelle aux entreprises de toutes tailles, de tous les secteurs et de toutes les régions.

SAP Cloud ERP fournit un environnement core qui regroupe les processus, l'IA intégrée, l'innovation continue et la flexibilité nécessaire pour accompagner l'évolution de votre entreprise. Toutes ces fonctionnalités peuvent être mises en œuvre sans avoir à recréer vos processus et données core ni à contracter de dette technique.

Rétablissons les faits sur ce que SAP offre réellement et pourquoi plus de 460 000 entreprises dans le monde (dont 80 % sont des PME/ETI) ont choisi nos solutions pour développer leurs activités en toute confiance.

Plus de
460,000
entreprises dans
le monde entier
font confiance à SAP pour
développer leur activité
en toute confiance



Idée reçue n°1 L'offre SAP Cloud ERP est trop chère.

Lorsque les coûts prévisibles avec des mises en œuvre conformes aux normes remplacent les projets imprévisibles, davantage de ressources sont disponibles pour l'innovation. C'est ainsi que les entreprises en pleine croissance atteignent des performances dignes des grandes entreprises sans payer le prix fort.

L'offre SAP Cloud ERP est conçue pour évoluer avec vous, sans alourdir votre budget. Avec la tarification par abonnement, vous pouvez immédiatement exploiter les fonctionnalités dont vous avez besoin maintenant, puis évoluer selon vos besoins. Les bonnes pratiques préconfigurées et conformes aux normes peuvent réduire encore les personnalisations coûteuses et les mises en œuvre imprévisibles.

Primeo Energie

Afin de supporter la croissance exponentielle de son nombre de client, Primeo Energie s'est tourné vers SAP Cloud ERP pour la partie comptabilité client de son activité.

Cet acteur de l'énergie a mis en place une solution opérationnelle avec un investissement initial très réduit : le projet d'implémentation n'a pas dépassé les 100k€.

Grace à des licences flexibles et une infrastructure basée sur le cloud, l'entreprise ne paie que ce qu'elle utilise, ce qui lui permet d'aligner ses coûts sur sa croissance. Les mises à jour régulières et l'automatisation améliorent l'efficacité et la maintenance de l'ERP dans créer de dette technique.



Electra

Electra, scale-up française fondée en 2021 et reconnue comme l'une des futures licornes de la Tech tricolore, s'est imposée en quelques années comme un acteur incontournable de la recharge ultra-rapide pour véhicules électriques.

Cette croissance rapide et multi-entités avait toutefois généré des processus hétérogènes entre les filiales, qu'il devenait impératif de rationaliser. Grâce à SAP Cloud ERP, Electra a pu structurer son SI autour d'un core model commun, déployé de façon progressive dans chaque entité, tout en intégrant les spécificités locales indispensables comme la facturation électronique.

Idée reçue n°2 L'offre SAP Cloud ERP est conçue uniquement pour les grandes entreprises multinationales et internationales.

Les applications ERP cloud modulaires de SAP sont conçues pour les entreprises de toutes tailles, et pas seulement pour les multinationales. Une architecture évolutive et une tarification flexible facilitent le démarrage à petite échelle et permettent de se développer en toute confiance.

Grâce aux bonnes pratiques intégrées et aux modèles sectoriels, les entreprises peuvent performer dès le premier jour. En fait, environ 80 % des clients SAP sont des PME/ETI, preuve supplémentaire que le renforcement de l'entreprise n'est pas réservé aux plus grandes structures.¹

1. SAP customer data, 2025.



Idée reçue n°3 Le déploiement de SAP Cloud ERP prend trop de temps et est compliqué.

Pour obtenir rapidement des résultats significatifs, il faut adopter une approche de mise en œuvre rapide, et non des projets longs et nécessitant d'importantes ressources. Ensuite, vous pouvez maintenir la dynamique de votre transformation à mesure que l'entreprise se développe.

La mise en œuvre de SAP Cloud ERP est accélérée grâce à des bonnes pratiques sectorielles préconfigurées et des outils et processus permettant une configuration guidée. Les fonctionnalités d'automatisation intégrées aux solutions rationalisent la configuration, les tests et la migration des données. Et le soutien de l'écosystème de partenaires SAP peut vous aider à respecter vos délais et votre budget.

Doctolib

En moins de 6 mois, la plateforme de santé a interfacé son outil de facturation avec SAP Cloud ERP dans 4 pays et migré les factures de 200k clients.

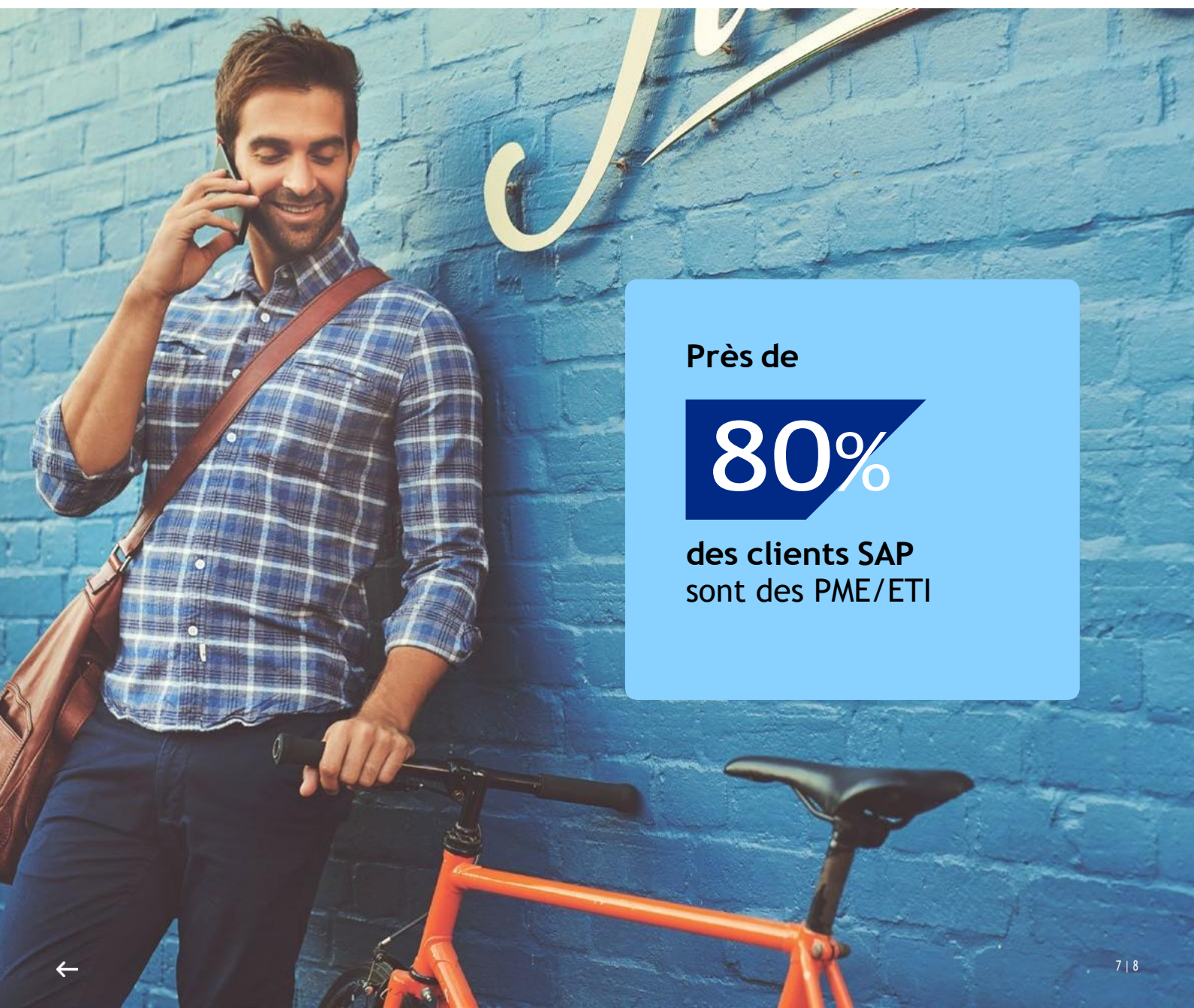
Le projet d'implémentation a été réalisé sans interrompre les activités opérationnelles : facturation, encaissement et reporting.

SAP démontre ainsi que les déploiements de ses solutions sont rapides et simples tout en garantissant une continuité opérationnelle totale.

Le portefeuille intelligent conçu pour les entreprises axées sur la croissance responsable

SAP est un partenaire reconnu pour les entreprises en pleine croissance. À travers le monde, des milliers d'entre elles lui font confiance pour les aider à se développer efficacement et à s'adapter au fil du temps. Près de 80 % des clients SAP sont des PME/ETI qui simplifient leurs opérations, automatisent leurs processus critiques, évoluent en toute confiance et soutiennent leur croissance sans ajouter de complexité inutile.

Grâce à la modularité de SAP Cloud ERP, les entreprises peuvent commencer leur transformation là où cela compte le plus et à se développer au fur et à mesure de l'évolution de leurs priorités. L'innovation continue dans le cloud, les données et l'IA aide les équipes à travailler plus intelligemment, à obtenir des informations plus rapidement et à s'adapter en toute confiance. Plus important encore, la sécurité, la conformité et la fiabilité de niveau professionnel intégrées à SAP Cloud ERP aident les entreprises en pleine croissance à transformer leurs défis en opportunités et leurs ambitions en résultats.



Près de

80%

**des clients SAP
sont des PME/ETI**

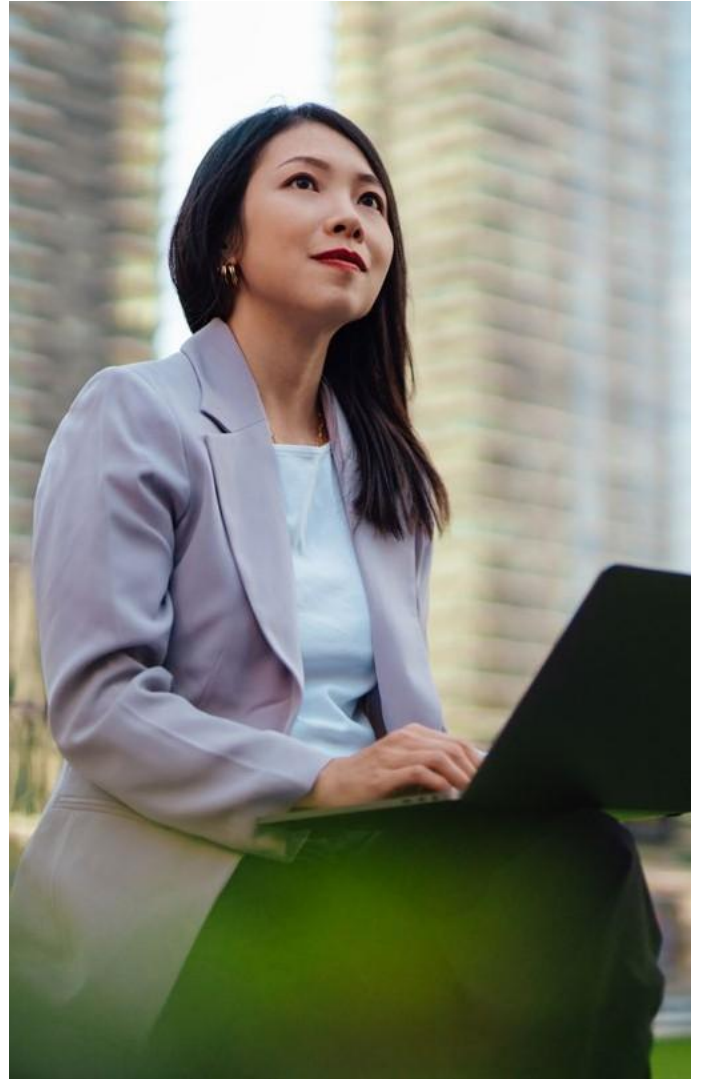
Construisons l'avenir, ensemble

Vous avez entendu les idées reçues. Maintenant, découvrez la réalité.

Les solutions SAP Cloud ERP sont conçues pour aider les entreprises en pleine croissance à évoluer avec clarté, rapidité et confiance. Grâce à un socle unifié, une IA intégrée, des pratiques sectorielles éprouvées et une innovation continue, vous pouvez bénéficier d'une technologie qui s'adapte à vos ambitions, sans ajouter de complexité ni de dette technique.

Au lieu d'assembler des solutions ou de suspendre la croissance pour les modifier les systèmes, SAP Cloud ERP offre un ensemble intégré de fonctionnalités cloud intelligentes qui s'adaptent à l'évolution de votre entreprise. Il en résulte des opérations rationalisées, des informations plus rapides, des résultats prévisibles et un chemin clair vers la valeur ajoutée dès le premier jour.

La dynamique favorise les entreprises qui sont prêtes pour l'avenir. Avec les applications SAP Cloud ERP, vous êtes équipé pour aller de l'avant avec agilité et un partenaire auquel des centaines de milliers d'entreprises dans le monde entier font confiance.



 **Seize**

Contactez nous !
contact@seizeconsulting.com

